兵庫県医師会ドクターバンクだより

各種専門資格と臨床現場ニーズのディスマッチ

当バンク業務で最も大切な要件の一つは求人医療機関に信頼され満足していただける医師を紹介することである。勿論、求職医師には出来るだけ希望条件に合致する医療機関を紹介することにある。医療機関の詳細に関しては規模や診療科、医療活動はホームページ等を通じて容易に知ることができるから求職者に医療機関を紹介することにはさほど困難を感じない。しかし、求職者を医療機関に紹介する際にバンクが求職者を理解・把握することは極めて難しく、履歴書内容だけでなく出来れば面談で先生のお人柄や適性を見極めることにしている。満足いただける医師を斡旋できたと思っても求人医療機関からお断りされる場合がある。先日、求人病院に活動的で働き盛りの医師を紹介したところ面接された先生から「面談内容に問題が感じられたのでお断わりしました」とのお返事があった。理由は専門医資格の取得希望が強く講習会等の参加に割かれる時間が多くなるためフルタイム勤務が疎かになるので民間病院としては対応できないことのことであった。過去にも同様に資格取得要望の強い先生を何名か経験しているが、不思議にいずれもマッチングが旨く進まなかった。種々の資格と臨床現場でのニーズの間に齟齬がある。当バンクとして今後の医師斡旋の参考にしたい。

ドクターバンク・コーディネーター　伊藤　芳久

兵庫県医師会ドクターバンク実績

	求人施設数	求人数	求職者数	マッチング件数	成立件数
単　月	4	2	3	3	1
累　計	６９９	１，３８７	２６７	８６２	８２

（注）令和１年７月３０日現在のデータを掲載。

＜連絡先＞　ＴＥＬ：０７８－２３１－４１１４（代表）
担当者：長尾・寺川・内田・橋本
ＦＡＸ：０７８－２６５－２８２２（専用）
e-mail：info@hyogo-doctorbank.com（専用）